

Составляющие успешных продаж

Практический семинар компании «Киссон»



Практически подошел к концу текущий сезон полевых работ, а значит, производитель получил средства, необходимые для старта следующего производственного цикла. Многие фермеры трудятся целый год в ожидании этого момента, но когда он наступает, приходит и необходимость инвестировать в следующий сезон и каждому хочется получить максимальную выгоду от этих инвестиций. Понимая желания клиентов, компания-организатор провела очередной семинар 20 ноября в г. Запорожье, в рамках которого поделилась с гостями всеми преимуществами своей продукции и опытом ее применения. Конференц-зал собрал большое количество дистрибьюторов, а также производителей, которые на про-

тяжении многих лет зарабатывают, используя продукцию ТД «Киссон».

Большое внимание было уделено новому антистрессанту AminoStar на основе свободных аминокислот (300 г/л). Чтобы понимать действие этого препарата, вначале нужно изучить роль аминокислот в растительном организме.

Еще со школы мы знаем, что аминокислоты – это «кирпичики», из которых построен белок. Вполне разумно, что каждое растение может самостоятельно вырабатывать аминокислоты в довольно большом количестве. Так, например, в плодах томата содержится около 1% белка, то есть, при урожайности в 100 т с гектара только с плодами мы выносим 1 т белка, на что затрачивается еще большее количество аминокислот.

Реальные объемы производства белка значительно выше. О точных цифрах говорить сложно, но в молекуле белка содержится 15-18% азота, что позволяет сделать вывод: с каждым центнером усвоенных растением азотных удобрений 70 кг действующего вещества выносятся плодами, значит, мы получаем до 4,7 центнеров потенциала азотсодержащих веществ (белков, аминокислот, амидов, неорганических азотных соединений). На фоне этих цифр, дополнительное внесение таких веществ кажется тщетным. Так какова же роль антистрессантов на основе свободных аминокислот?

Несмотря на то, что такие продукты часто называют удобрением, основную пользу они приносят в качестве стимуляторов роста и развития. Если сильно углубиться в процесс создания

аминокислоты в растении, то можно растеряться от сложности этой «клеточной кулинарии».

Зачастую, создание аминокислоты требует целого ряда «продуктов»: альдегиды, азотистые вещества, алелфины и другие, в том числе, более простые аминокислоты. Эти соединения очень важные, и отсутствие хотя бы одного из них делает этот «кулинарный процесс» невозможным. Так, например, отсутствие в организме человека кетокислот не позволяет нам вырабатывать незаменимые аминокислоты. Но какова мораль этой сложной «кухни»?

Ежесекундно в растительной клетке протекает множество процессов, и мы знаем об этом. Но когда растение попадает в стресс, оно вынуждено отказаться от многих из них. Особенно сильно страдают те процессы, что требуют больше всего усилий и энергии. Именно к таким относится синтез белков. Но белки – это не только протеины, от которых зависит качество урожая. Все ферменты и гормоны растения – это тоже белки. Абсолютно любая устойчивость растения к болезням, вредителям и другим стрессовым условиям так или иначе зависит от белков. И даже сам процесс фотосинтеза может протекать только при достаточном обеспечении аминокислотами. Вполне очевидно, что когда растение ощущает дискомфорт, оно начинает меньше вырабатывать тех самых «продуктов», без которых синтез всех этих белков становится намного сложнее. Рост и развитие растения прекращается, ведь оно направляет все свои силы на защиту от стрессо-



Леонид Гальченко



Юрий Кириллов

вого фактора. И в этот момент даже несколько миллиграмм доступных аминокислот могут стать решающим фактором и могут увеличить продуктивность растения, исчисляемую в тоннах с гектара.

Одно из популярных сомнений: а что, если растение не попадет под влияние стрессового фактора? На практике, почти всегда культура попадает под те или иные виды стресса. Их разделяют на три группы. Наиболее часто встречаются абиотические факторы: температура и влажность воздуха и почвы, интенсивность освещения, другие свойства грунта (реакция среды, удобрения, твердость и т.п.) и еще десятки более специфических факторов (для примера, в закрытом грунте лимитирующим может стать содержание в атмосфере углекислого газа). Также сильно влияют на растение биотиче-

ские факторы: сорная растительность, болезни (грибные, бактериальные, вирусные, микоплазменные), вредители (насекомые, нематоды, теплокровные животные). Последняя группа: антропогенные факторы (деятельность человека). Логично, что они, по большей части, должны делать жизнь растения более комфортным, но и они наносят ему вред. Так, например, уничтожая сорную растительность с помощью гербицида, мы создаем гербицидный стресс и у растения, а обрабатывая корневую систему основной культуры и даем возможность проникнуть в растение почвенным заболеваниям. Стоит задаться вопросом: за весь вегетативный сезон культуры встречается ли хоть один день, когда растение не было бы подвергнуто хоть одному из стрессов? В реальном мире это невоз-

ВІДНОВЛЮЄ ЖИТТЕДІЯЛЬНІСТЬ КУЛЬТУР ПІСЛЯ СТРЕСІВ

КИССОН
www.kisson-agro.com.ua

Запоріжжя (067) 630-92-78 | Одеса (067) 011-13-45
Дніпро (067) 630-92-78 | Харків (067) 613-44-75
Вінниця (067) 430-39-66 | Суми (067) 623-73-55
Тернопіль (067) 623-73-37



● Артем Аликсеенко



● Владимир Хвостик

можно, иначе урожайность культуры из открытого грунта была бы даже большей, чем в теплицах с полным контролем климата.

Кроме того что аминокислоты становятся «кирпичиками» для белков, увеличивающих стрессоустойчивость растений, похожим образом они способствуют утолщению клеточной стенки, способствуя образованию структурных белков. Другими словами, если применять этот антистрессант не «в пожар», а вносить его регулярно, каждые 10-14 дней, то растение намного легче перенесет любую форму стресса.

Кроме того, в состав AminoStar входит 17 аминокислот, каждая из которых имеет отдельную функцию. Например, глицин знаменит своими сильно выраженными хелатирующими свойствами. Поэтому антистрессанты на основе аминокислот помогают проникнуть в растение не только микро-, но и макроэлементам: железу, цинку, марганцу, кальцию.

Чтобы добиться самой высокой эффективности, нужно также учитывать фазу развития растения. Так, на ранних фазах развития аминокислоты стимулируют развитие корневой системы, что позволяет получить более продуктивный листовой аппарат. Разумеется, такое растение будет лучше усваивать элементы питания и сможет самостоятельно синтезировать все необходимые ему вещества, в том числе регуляторы роста и развития.

Тем не менее, даже если качественно стимулировать развитие растения на ранних этапах, регулярное внесение аминокислот позволит увеличить урожайность и после. Они стимулируют прорастание пыльцы, жизнеспособность семечки. Так, например, опыт Владимира Хвостика (Агроцентр «Сич») в этом сезоне показал, что применение аминокислот позволило ему получать урожай огурцов до последних дней осени, не прибегая к отоплению. И не смотря на холода, растения продолжали формировать

ровные плоды с высокими товарными качествами

ПАРТНЕРСТВО «НА ПОЛНУЮ»

Одна из особенностей компании «Киссон» – большой портфель предложений, в котором более 300 позиций для разных сегментов сельского хозяйства. Среди них есть много интересных продуктов, благодаря которым есть возможность применять AminoStar как элемент, интегрированный в технологию производства.

Вполне разумно, что если мы построили дом из кирпичей, то разбирая строение обратно, мы получим те же кирпичи. И подобные процессы проходят не только на производстве антистрессанта, но и в почве. Речь идет о разложении белков. Чтобы добиться еще большего эффекта, советуется совмещать внекорневое применение аминокислот с корневым внесением препарата Байкал-ЭМ. В процессе жизнедеятельности более 80 микроорганизмов в составе «Байкала»

разлагают органические вещества и переводят элементы питания в доступные формы.

Так, например, молочнокислые бактерии делают более доступным фосфор и кальций. Роль азотфиксирующих бактерий не требует особых комментариев. Но одним из многих процессов становится разложение белков. Дело в том, что химизм этого процесса очень похож на технологию производства антистрессанта, отличаются лишь завершающие стадии: в почве часть аминокислот минерализуется до неорганических веществ.

Главное, что в тандеме эти продукты позволят не только интенсифицировать развитие культуры, но и помогут ей усвоить достаточное количество элементов питания для роста.

ЗАКОНОМЕРНОСТИ УСПЕШНЫХ ПРОДАЖ

Завершил семинар, нет, не последний доклад, а розыгрыш призов. Но ему предшествовало выступление коммерческого директора компании «Киссон» Юрия Кириллова. Он поделился с нами своим опытом успешных продаж. Представленные им 6 принципов могут значительно увеличить успешность работы любого дистрибьютора.

Первый принцип – «Потому что». Людям нравится знать причину, и они охотнее приобретут не просто «хороший товар», а «хороший товар потому, что...». Чем больше человек получает ответов на вопрос «почему?», тем более разумной и обоснованной ему кажется покупка. Это правило может играть на руку дважды: например,

«дорогой товар, потому что качественный» может продаваться лучше, даже если его реальная цена ниже.

Первый принцип замечательно сочетается со вторым – «Власть авторитета». Нужно помнить, что потребитель продукции всегда ищет отзывы и верит авторитетным источникам. Продавая ее в своем регионе, Вам стоит привлекать авторитетных фермеров, которые могут испытать Ваш товар и поделиться полученным опытом. Еще больших успехов Вы достигнете, если сами станете авторитетом для покупателя.

Принцип «Спекулянта» говорит о том, что Вы должны понимать возможности Вашего клиента. С первого взгляда оценивать, сколько он сможет купить, и сколько Вы сможете продать ему. Научившись оценивать спрос, Вы сможете разумнее использовать предыдущие принципы.

Четвертый принцип – «Дай – Бери». Получая что-либо, человек подсознательно желает чем-то отплатить. Даже просто дав ему товар в руки, Вы увеличиваете вероятность успешной продажи. Один из многих примеров: если в Вашем магазине неожиданно много покупателей, и Вы не можете справиться с этим количеством, предложите клиентам в очереди выпить кофе.

Потребуется некоторой изобретательности, но позволит быстро уве-

личить продажи принцип «Дефицита». Если человек видит, что товар пользуется успехом, то его интерес к продукции сильно возрастает. К такому выводу его может подвести ограниченное количество продукции и даже высокая цена.

Ну и последний принцип – «Контраст». Если поставить рядышком три ведра: в первом будет ледяная вода, во втором – слегка теплая и в третьем – едва ли не кипяток. После вставить одну руку в первое ведро, а вторую в третье, а после поместить обе руки во второе ведро. Температу-

ра воды в нем будет одинаковой, но ощущаться – совершенно иначе. Так, предлагая сначала дорогой товар, Вы увеличите шанс приобретения более дешевого. Если же начинать продажу с дешевого, Вы рискуете не продать ничего.

Совместив эти 6 принципов, представленных Юрием Кирилловым со знаниями о продуктах компании «Киссон», полученных в течение семинара, каждый из гостей получил сразу несколько решений. Ведь продавцу очень важно не только понимать свой продукт, но и уметь его презентовать. А значит, семинар «Составляющие успешных продаж» позволил полностью выполнить поставленные организатором задачи.

Владимир Горный

На ранних фазах развития аминокислоты стимулируют развитие корневой системы, что позволяет получить более продуктивный листовой аппарат



● Тарас Жигайло



● Андрей Волошенюк



● Иван Барзул